

Jérôme FOUREST

Direction Générale PME/Filiale de grand groupe

B2B2C/B2C/Retail Distribution

Fine food/FnB Industry

Création de valeur/Retournement

Finance

International



Son parcours

Chef d'entreprise depuis 12 ans, Jérôme Fourest a un solide parcours entrepreneurial, tant en France qu'à l'international.

Diplômé de HEC, puis de l'University of British Columbia (Vancouver, Canada), il s'est immédiatement engagé dans le secteur de la Gastronomie / Fine Food / Distribution.

Souvent, il a été amené à conduire des projets de transformation impliquant de la création de valeur.

Son expérience

Co-fondateur de **L'ATELIER DES CHEFS** (2005-2011), qui a développé un nouveau concept de restauration dans le domaine des cours de cuisine, Jérôme Fourest a participé à la création du pilote, dont il a été le manager. Puis, il a pris en charge le développement du réseau (6 ateliers), avant de lancer une filiale à Londres. Pour finir, il a été Directeur Administratif et Financier, et conduit plusieurs projets structurants : 2 levées de fonds ; Reporting mensuel et du bilan ;

Implémentation d'un ERP ; Acquisition de société ; Structuration des process de la société.

Directeur Général exécutif de **LA MAISON DU WHISKY** (2011-2013), il a participé, comme bras droit du PDG, actionnaire majoritaire, à la mise en place d'un plan stratégique ayant permis de multiplier EBE et RCAI par 10 en 2 ans : Structuration des fonctions support au service de la croissance de CA (25% annuel) ; Refonte du modèle de pricing par canal/produit : +10% de taux ; Réorganisation logistique pour gagner 20% de productivité, changement de 3 systèmes IT (compta, logistique, business intelligence) ; Création et pilotage opérationnel de filiales en Italie, Singapour, Réunion ; Restructuration de la dette. Mise en place de solutions CT / LT sur le BFR.

Il a été Président Directeur Général de **COMTESSÉ DU BARRY** (2014-2020), avec pour missions retournement, désendettement, rentabilité et croissance : Rationalisation. Plan de productivité industriel (PSE), fermeture de 50% des 60 points de vente. Repositionnement marque, gamme, concept magasin ;

Redéploiement d'un réseau de franchises et de succursales. Ouverture de 15 PDV en 2017 (+ 1 flagship au Louvre), 20 en 2018, 10 en 2019 (+1 restaurant) ; Développement du digital (CA*2) pour compenser le déclin de la VPC papier.

En parallèle, comme Directeur de la Vente Directe (Pôle gastronomie) et membre du Codir groupe de **MAISADOUR** (2018-2020), il a mené des missions de transformation retail, développement réseau et digital : Transformation d'un réseau de 15 magasins de vente directe ; Lancement d'un nouveau concept « En direct de nos Producteurs » 2 pilotes ; Digitalisation de la distribution des marques du groupe.

<https://www.linkedin.com/in/jérôme-fourest-32483b/>

A propos de Ingaged

Ingaged accompagne les entreprises et leurs dirigeants, sur le plan stratégique et opérationnel, dans leurs transitions et leurs transformations, mais aussi dans leurs difficultés, afin de les aider à s'adapter aux enjeux des environnements complexes d'aujourd'hui et de demain. Il s'agit d'apporter un accompagnement opérationnel, dans l'entreprise et à tous les niveaux de l'organisation, à la fois flexible et expert, sur des problématiques à forts enjeux. Il s'agit aussi de répondre à des besoins d'expertises spécifiques, sectorielles et/ou fonctionnelles. **Ingaged** intègre dans sa pratique le restructuring, de la prévention jusqu'au retournement.

Nous intervenons, à vos côtés, pour vous fournir des solutions adaptées, selon le contexte auquel vous pouvez être confronté.

Nous travaillons, selon un mode opérationnel, dans l'entreprise et à tous les niveaux de l'organisation, générant des résultats qui permettent de répondre à vos enjeux spécifiques.

Ingaged s'appuie, pour cela, sur des managers expérimentés, dirigeants et experts, immédiatement opérationnels, disposant de compétences sectorielles et/ou fonctionnelles pointues, aguerris aux situations complexes et sensibles, prêts à accompagner les entreprises et leurs dirigeants.

Toutes les entreprises peuvent avoir recours au management de transition, quels que soient leur taille (PME, ETI, grands groupes) ou leur secteur d'activité. **Ingaged** a vocation à accompagner les entreprises partout en France et à l'international.

Contact

Philippe Wallaert

+33 6 22 72 76 66

philippe.wallaert@ingaged.eu

www.ingaged.eu